

بررسی و شناسایی عوامل مؤثر بر موفقیت شرکتهای تعاونی تولیدی استان کرمانشاه

جلال الفتی^۱، حسن رنگریز^{۲*}، کیومرث احمدی^۳، بیژن رضایی^۴

چکیده

هدف پژوهش حاضر بررسی و شناسایی عوامل مؤثر بر موفقیت تعاونی های تولیدی در استان کرمانشاه است. جامعه آماری پژوهش را متخصصین دانشگاهی که ارتباط نزدیک با بخش تعاون دارند، کارشناسان اداره کل تعاون، کار و رفاه اجتماعی استان کرمانشاه و تعدادی از مدیران شرکتهای تعاونی تولیدی استان کرمانشاه تشکیل دادند. روش نمونه گیری به صورت هدفمند و تا اشباع نظری دادهها صورت گرفت که تعداد ۹ نفر بعنوان نمونه انتخاب شدند. به منظور جمع آوری اطلاعات از روش زمینه یابی و با استفاده از ابزار مصاحبه انجام شد. به منظور تجزیه و تحلیل دادهها از روش نحلیل مضمون (تم) استفاده شد. نتایج تحلیل مصاحبه ها نشان داد عوامل مؤثر بر موفقیت تعاونی های تولیدی استان کرمانشاه عوامل شخصیتی، مدیریتی، اقتصادی، فرهنگی - اجتماعی و عوامل آموزشی بودند. در این راستا می توان مطرح کرد که مدیران عامل تعاونی ها باید از میان افرادی با توانایی و مهارت های مدیریتی و مهارت ها و تجارب فنی انتخاب شوند. با توجه به یافته های پژوهش و مشخص شدن نقش عوامل اقتصادی، کمبود منابع مالی و سخت گیری بیش از اندازه بانک ها به منظور استفاده از اعتبارات و تسهیلات بانکی، از جمله موانع گسترش و توسعه تعاونی ها در راستای سرمایه گذاری بلندمدت و مولد می باشد.

کلیدواژه: تعاونیهای تولیدی، موفقیت تعاونیها، تحلیل شخصی، استان کرمانشاه

مقدمه

اکثر صاحب نظران، نهضت تعاونی را دارای وظیفه و مأموریتی می دانند که مبتنی بر دو عنصر اجتماعی و اقتصادی است (توسلی ۱۳۸۲). شرکت های تعاونی در یک اقتصاد مردم سالار، هم هدف هستند و هم وسیله. هدف از این جهت که رشد و توسعه را در سطح زندگی مردم متبلور می کنند و وسیله از این منظر که از طریق آنها می توان به دستاوردهای زیادی از جمله: امنیت و رفاه، توزیع عادلانه درآمد و ثروت، کاهش فقر و بیکاری و ... دست یافت. هرچه این نهضت با کلیت نظام اقتصادی عجین تر باشد و با زیر بخش های اقتصادی پیوند سیستمی داشته باشد، موفق تر عمل می کند، زیرا در بازتوزیع منافع حاصل از رشد بخش اقتصادی، ایجاد اشتغال پویا و مولد، پایین آوردن ریسک سرمایه گذاری، کاهش هزینه های دولتی در تولید و ... مؤثر و کارآمد هستند (دفتر تعاونی های تولیدی وزارت تعاون، کار و رفاه اجتماعی ۱۳۹۶).

تحولات اوایل هزاره سوم میلادی در عرصه اقتصاد، فرهنگ و روابط اجتماعی موجب شده است که تعاونیها در عصر حاضر با شرایط جدیدی رویرو شوند، زیرا آهنگ رشد تغییرات از رشد چشمگیری برخوردار است. این تغییرات در پاسخ به نیازهای روزافزون جوامع بشری است، زیرا نیازهای جوامع بشری با توجه به جدید بودن و تنوع آنها به سرعت در حال تغییر و تحول اند و کشورها برای همگام شدن با این تغییر و تحولات باید شرایطی فراهم کنند تا افراد روحیه کار جمعی و گروهی در قالب تعاونی ها بdest آورند. در کشورهای صنعتی، دولت از طریق طراحی چارچوب هایی برای توسعه تعاونیها در ابعاد مختلف اقتصادی، اجتماعی و سیاسی گامهای مؤثری برداشته است، اما کشورهای در حال توسعه در این راه با موانعی چون ناکارآمدی قوانین موجود، عدم شفافیت سیاست گذاری ها، فقدان شرایط استاندارد محیطی و افزایش غیرطبیعی تعاونیها به لحاظ کمی مواجه هستند (پیشرفت و توسعه تعاونیها، ۱۳۹۳).

^۱. دانشجوی دکتری مدیریت دولتی گرایش منابع انسانی، دانشکده علوم انسانی، دانشگاه آزاد اسلامی واحد سنترج، سنترج، ایران.

^۲. دانشیار گروه مدیریت منابع انسانی و کسب و کار، دانشکده مدیریت، دانشگاه خوارزمی، تهران، ایران.

E-mail: rangriz@khu.ac.ir

* نویسنده مسئول

^۳. استادیار گروه مدیریت دولتی، دانشگاه آزاد اسلامی واحد سنترج، سنترج، ایران.

^۴. استادیار گروه مدیریت و کارآفرینی دانشگاه رازی، کرمانشاه، ایران.

به تبع مشکلات فاروی تعاونی‌ها در کشورهای در حال توسعه، کشور ایران نیز با این مشکلات مواجه است به طوری که در واحد جغرافیایی مورد مطالعه (استان کرمانشاه) بر اساس اطلاعات بدست آمده از واحد آمار اداره کل متبوع، از تعداد کل ۲۳۶۰ تعاونی تولیدی ثبت شده در استان کرمانشاه، حدود ۱۴۳۰ تعاونی از آنها در حال فعالیت می‌باشند و مابقی آنها بنا به دلایلی یا غیر فعال و یا از چرخه تولید بازمانده اند و این امر نشانه وجود مشکل اساسی در حیات تعاونیها است.

صاحب نظران و جامعه شناسان معتقدند در شرایط کنونی که از سویی «شعار دولت کوچکتر برای آینده بهتر» به طور جدی مطرح است به دو دلیل باید به تقویت و توسعه بخش تعاون توجه بیشتری کرد: اول اینکه چون در نظام تعاونی نظارت قوی مردمی اعمال (نظارت دموکراتیک اعضاء) می‌شود و هرم قدرت از پایین به بالا است در نتیجه مسئولیت و هزینه‌های نظارتی دولت کمتر است و نظارت مفهومی دقیق‌تر و گسترده‌تر پیدا می‌کند. دوم اینکه برای بخش خصوصی رقیبی جدی محسوب می‌شود و می‌تواند به نوبه خود در افزایش کیفیت تولیدات و کارآیی بیشتر این بخش نقش مهمی داشته باشد. با این همه، در طول سالهای گذشته، تعاونیها نتوانسته‌اند به نقش مؤثر خود در بعد اقتصادی و اجتماعی عمل کنند و جایگاه واقعی خود را در اقتصاد ایران پیدا نمایند (کوهی، ۱۳۸۵).

با توجه به مطالب فوق، این پژوهش در راستای شناسایی عواملی صورت گرفته است که موفقیت شرکتهای تعاونی تولیدی را به چالش می‌کشاند، لذا بر آن است که عمدۀ ترین عوامل مؤثر بر موفقیت تعاونیها تولیدی در استان کرمانشاه را بررسی و با رویکردی جامع نگر، عوامل رفتاری، سازمانی و ساختاری تأثیرگذار بر آن را مشخص نموده و در اختیار برنامه‌ریزان اقتصاد تعاونی کشور قرار دهد. پس می‌توان گفت، پژوهش حاضر در صدد پاسخگویی به این پرسش است که مؤلفه‌های فردی، سازمانی و ساختاری چه نقشی در موفقیت شرکت‌های تعاونی تولیدی دارند؟

پیشینه پژوهش

در خصوص بررسی عوامل مؤثر بر فعالیت و موفقیت تعاونیها، مطالعات انجام گرفته داخلی و خارجی به فراخور پیشینه تحریبی و نظری، هر یک جنبه‌هایی از ابعاد رفتاری، سازمانی و ساختاری را مدنظر قرار داده اند که به اهم آنها اشاره می‌شود.

- بر اساس نتایج تحقیقات سازمان کشاورزی استرالیا^۱، میزان مشارکت اعضاء با موفقیت شرکتهای تعاونی رابطه مستقیم دارد. از سوی دیگر، میزان مشارکت با عواملی از قبیل میزان اعتقاد به اصول تعاون، میزان فعالیت اجتماعی، تأثیرگذاری اعضاء، بی طرفی تعاونیها و میزان رضایت اعضاء و کارکنان تعاونی در ارتباط است.
- نگویان هنگ (۲۰۱۷)، در مطالعه خود در بررسی عوامل مؤثر در توسعه پایدار کشاورزی در کشور ویتنام مطرح کرد که نیروی کار، سرمایه کسب و کار، وابستگی به شرکتهای ورودی و مصرف محصولات بر کارآیی فعالیتهای تجاری تعاونیها کشاورزی تأثیر می‌گذارند.
- دی دی (۲۰۱۴) اعتقاد دارد، همگنی اعضاء و پایداری گروههای کوچک در موفقیت تعاونیها تأثیر بسزایی دارد. همچنین وی بر نقش مشارکت در بهره گیری از منابع و موفقیت شرکتها تأکید دارد.
- رونکوو ناتالیا (۲۰۱۴)، در بررسی ساختار سرمایه و تصمیمات مالی تعاونیهای کشاورزی اسپانیا بیان نمودند که بین متغیرهای کلان اقتصادی و تصمیم‌گیریهای مالی ارتباط معنی داری وجود دارد و بودجه بندی با توجه به شرایط اقتصادی و نوع شرکت متفاوت است.
- نتایج تحقیقات کاستلینی (۲۰۱۴)، نشان داد تعاونیهای که برنامه ریزی و کنترل آنها به صورت مشارکتی است نسبت به سایر تعاونیها موفق‌تر عمل می‌کنند.
- تحقیقات دی آلسی و همکاران (۲۰۱۴) نشان داد مشوق‌های اقتصادی دارای تأثیر مثبت و نظارت دارای تأثیر منفی در ساختار، عملکرد و مشارکت اعضای تعاونی‌ها بوده‌اند.
- گارنوسکا و همکاران (۲۰۱۱)، عوامل مؤثر بر موفقیت تعاونیهای کشاورزی در چین را ثبات قوانین، رهبری متعهدانه، حمایت مالی و فنی دولت، میزان مشارکت، درک و آگاهی اعضاء و حمایت آنها از سوی سازمانهای مردم نهاد دانسته است.

- نخوما(۱۱) در تحقیقی در زمینه توسعه و موفقیت تعاوینیها به این نتیجه رسید که مهارت‌های مدیریتی و ظرفیت تجاری، محیط بازار، انگیزه‌ها، نقش حکومت، تعهد اعضاء و مشارکت از عوامل تأثیر گذار بر توسعه تعاوینیها می‌باشد.
- آنال و همکاران(۲۰۰۹) در پژوهشی نتیجه گرفتند که مشکلات مالی، آموزشی و قانونی عوامل اساسی در عدم موفقیت تعاوینیها در ترکیه هستند.
- مرکز مدیریت و سازماندهی اجتماعی دانشگاه سیدنی(۲۰۰۶)، محدودیت سرمایه را از مهمترین چالش‌های تعاوینی‌های تولیدی در سراسر جهان می‌داند.
- مرکز مطالعات تعاوینی دانشگاه ویسکونسین^۱(۲۰۰۶)، ضعف آموزش اعضاء تعاوینی‌ها برای رویرو شدن با فناوری‌های نوین و سازگار شدن با آن را از مهمترین موانع رشد تعاوینی‌ها می‌داند.
- مالیم(۲۰۰۳)، در مطالعه‌ای پیرامون مشکلات تعاوینی‌های تولیدی در کشور ترکیه، ضعف آموزش و تحقیقات را مهمترین چالش و مشکل تعاوینی‌های تولید می‌داند.
- کارلو و همکارانش(۲۰۰۲) نیز عواملی از قبیل روحیه فردگرایی، عدم همکاری اعضاء، نبود مسئولیت پذیری در اعضاء، ناآگاهی اعضاء، غفلت از اصول تعاؤن را مانع اصلی توسعه تعاوینی‌ها ذکر کرده‌اند.
- برونیس و همکارانش(۱۹۹۷) معتقدند که بالا بودن هزینه‌های اجرایی، ناتوانی در ایجاد توازن در علایق متفاوت اعضاء، انتظارات زیاد اعضاء از تعاوینی و نبود مدیران مقندر در بین اعضاء از موانع اصلی توسعه تعاوینی‌ها است. از نظر آنها بین شیوه مدیریت و میزان موفقیت، همبستگی معنی داری وجود دارد و شرکتهایی که از مدیران حرفه‌ای و تمام وقت بهره مندند موفق ترند. همچنین برقراری شرایط رسمی نیز در موفقیت تعاوینی‌ها تأثیر مثبت دارد. آنان به عواملی هم چون کیفیت مدیریت، رابطه با مشتریان، علاقه مندی اعضاء، میزان اعتماد اعضاء، حفظ اعضاء، تصدی گری و رهبری هیئت مدیره نیز در ارتقای تعاوینی‌ها مؤثر اعتقاد دارند. سازمان بین‌المللی کار^۱، ویژگی‌های اجتماعی نیروی انسانی درون شرکت تعاوینی از قبیل: میزان شناخت و مشارکت، آگاهی و سطح سواد اعضاء کیفیت نیروی انسانی و آشنایی با اهداف سازمان و همچنین نقش سیاستهای دولت و غیره را در موفقیت تعاوینی‌ها مؤثر دانسته است(امینی و رمضانی، ۱۳۸۵، ۷۱-۷۰).
- حیدری(۱۳۹۷) عوامل اصلی پدیده ماندگاری و موفقیت شرکتهای تعاوینی تولیدی مرغداران شهرستان روانسر را شرایط اجتماعی، انسانی، اقتصادی، عوامل آموزشی، بهداشتی، حمایتی و شایستگی مدیران در تعاوینی‌ها می‌داند. در مجموع نتایج تحقیقات فوق حاکی از آن است که مسئولیت پذیری و مشارکت، اعتماد متقابل اعضاء، مدیریت و نحوه اداره شرکت (دموکراتیک و استبدادی)، و ضعیت بنیه مالی، تعامل بازار فروش، میزان ارتباط درونی و عاطفی، تخصص و تحصیلات، آموزش شغلی کارکنان، ناتوانی در ایجاد توازن در علایق متفاوت اعضاء، انتظارات زیاد اعضاء از تعاوینی، بالا بودن هزینه اجرایی، ترکیب سنی اعضاء و نظارت و مشاوره مسئولان با موفقیت و عدم موفقیت شرکتهای تعاوینی تولیدی در ارتباط هستند.
- حیدری ساربان و زیارتی(۱۳۹۶) در مقاله‌ای با عنوان «عوامل اجتماعی و محیطی مؤثر بر عملکرد شرکت تعاوینی‌های تولید روستایی در شهرستان گناوه» نتیجه گرفتند که بین مؤلفه‌های اعتماد اجتماعی، همبستگی اجتماعی، مسئولیت پذیری اجتماعی، مشارکت اجتماعی، مدیریت خاک، مدیریت آب و استفاده از سه‌موم شیمیایی با عملکرد تعاوینی‌های تولید روستایی رابطه مثبت و معنی داری وجود دارد.
- رنجبر و منفردی راز(۱۳۹۶) معتقدند که موضوع آموزش، ترویج و اشاعه فرهنگ تعاؤن باعث افزایش کارایی و بهره‌وری تعاوینی‌ها می‌شود که به آن کمتر توجه می‌گردد.
- هادی زاده بازار و همکاران(۱۳۹۵) در مطالعه‌ای با عنوان «سنجهش و ارزیابی عوامل مؤثر بر بهبود عملکرد تعاوینی‌های تولید روستایی استان خراسان رضوی» مهمترین عوامل مؤثر بر بهبود عملکرد تعاوینی‌ها از دیدگاه کارشناسان و مدیران عامل تعاوینی‌ها در قالب ۷ شاخص با استفاده از تکنیک آنتروپویی بررسی و تحلیل نمودند. نتایج تحقیق نشان داد که از

^۱.International Labor Organization

- دیدگاه کارشناسان، حمایت‌های مالی دولت در اجرای اقدامات زیربنایی و پس از آن، نحوه مدیریت و میزان انگیزه، و مشارکت اعضاء به ترتیب در بهبود عملکرد تعاونی‌ها مؤثرند.
- حاجی و همکاران (۱۳۹۵) در پژوهش خود نشان دادند که عامل اجتماعی، شامل میزان آگاهی اعضاء از فلسفه و اصول تعاونی، میزان اعتماد بین اعضاء در تعاونی و میزان اعتقاد و همکاری و مشارکت بین اعضاء تعاونی و میزان رضایت از عملکرد تعاونی، مهمترین عوامل مؤثر بر توسعه پایدار تعاونی‌های تولید کشاورزی محسوب می‌شود.
 - آجیلی و همکارانش (۱۳۹۵) نشان دادند که ضعف نیروی انسانی، عدم شناخت اصول تعاونی، فعالیت مدیران تعاونی در بخش خصوصی، عضویت برخی از اعضاء در چند تعاونی و عضویت افراد شاغل در تعاونی، وجود روابط سنتی در تعاونی، پایگاه نابرابر اعضاء، ایجاد اختلاف در تصمیم‌گیری‌های جمعی و عدم علاقه اعضاء به عضویت در هیئت مدیره از مهمترین عوامل عدم موفقیت تعاونیهای است.
 - نصرالهی و همکاران (۱۳۹۴) در پژوهشی تحت عنوان «عوامل مؤثر بر عدم موفقیت تعاونی‌های چایکاران در استان گیلان» نشان دادند که مشکلات مرتبط با هفت عامل آموزشی، مشارکتی، حمایتی، توسعه‌ای، مدیریتی، مسئولیتی، و دولتی توانسته‌اند حدود ۷۱ درصد از عوامل موفقیت این تعاونیهای را تبیین کنند.
 - امانیان بیدختی و صادقی نیا (۱۳۹۴) شرایط و روابط دست و پاگیر اعطای تسهیلات بانکی را یکی از مشکلات تعاونیهای تولیدی ذکر کرده‌اند.
 - حیدری و همکاران (۱۳۹۴) در تحقیقی به بررسی شاخص‌های شناسایی تعاونیهای موفق کشاورزی پرداختند. نتایج این تحقیق نشان داد که مهمترین شاخصها برای شناسایی موفقیت تعاونیهای شامل ابعاد اقتصادی، اجتماعی، حقوقی، مدیریتی، فردی و آموزشی می‌باشد. طبق نتایج این تحقیق، مهمترین شاخص‌های شناسایی شده عبارتند: استغالزالایی، سودآوری، سطح تحصیلات مدیران و اعضاء، تخصص مدیران و اعضاء، تداوم فعالیت تعاونی و میزان مشارکت و رضایت اعضاء.
 - مظفری (۱۳۹۴) به بررسی کارایی اقتصادی تعاونی‌های کشاورزی شهرستان بوئین زهرا و اولویت بندی مشکلات پیش روی آنها در فرایند مدیریت و نظام بازاریابی پرداخت و نشان داد که میانگین کارایی تصادفی تعاونی‌های کشاورزی شهرستان بویین زهرا در سطح پایینی (۷۹ درصد) قرار دارد و واحدهای دامداری دارای کمترین میزان کارایی هستند نتایج همچنین نشان داد که سیاستهای نامناسب در قیمت گذاری و نوسانات قیمتی محصولات کشاورزی، خدمات پایین در زمینه بسته بندی، فراوری، بازاریابی و توزیع محصولات و نبود برنامه‌ریزی جامع بلندمدت از سوی مدیران به ترتیب اولویت‌های اول تا سوم را در ناکارآمدی فرایند مدیریت و نظام بازاریابی تعاونیهای منطقه دارند.
 - حاجی و همکاران (۱۳۹۴) عوامل مؤثر بر توسعه پایدار تعاونیهای تولید کشاورزی شهرستان نقدم را با فن پیمایشی انجام دادند. نتایج رگرسیون گام به گام نشان داد که از میان متغیرهای مورد مطالعه، ۵ متغیر شخصیتی، مدیریتی، سن، اقتصادی و اجتماعی - فرهنگی بیشترین تأثیر را در توسعه پایدار تعاونیهای تولید کشاورزی شهرستان نقدم داشته‌اند.
 - کرمی و علی بیگی (۱۳۹۳) در تحقیق خود با عنوان «شناസایی و اولویت‌بندی عوامل تأثیرگذار بر توسعه تعاونیهای تولیدی کشاورزی» به این نتیجه رسیدند که پنج عامل آموزشی، فرهنگی، اجتماعی، شخصیتی، مدیریتی و اقتصادی بر توسعه و توانمندی تعاونیهای کشاورزی تأثیر گذارند.
 - کرمی و علی بیگی (۱۳۹۳) در تحقیق خود با عنوان «شناساایی و اولویت‌بندی عوامل تأثیرگذار بر توسعه تعاونیهای تولیدی کشاورزی» به این نتیجه رسیدند که به ترتیب ۵ عامل آموزشی، فرهنگی - اجتماعی، شخصیتی، مدیریتی و اقتصادی بر توسعه و توانمندسازی تعاونیهای کشاورزی تأثیرگذارند.
 - وحیدزاده (۱۳۹۳) به نقل از پورتر، سی وب و تورنلی معتقد است، علل شکست اکثر تعاونی‌ها را می‌توان در سه مقوله ضعف مدیریت، فقدان نظم سازمانی و ضعف بنیه مالی جستجو نمود.
 - جوانمردی (۱۳۹۳) تنگیها و مشکلات تعاونی‌های تولید را بررسی نموده و دو عامل محدودیت درآمد و بی تجربگی مدیران را مشکل اصلی تعاونی‌های تولید در ایران می‌داند.

- نتایج تحقیقات احمدپور و همکاران(۱۳۹۲) نشان داد اکثر پاسخگویان، موفقیت تعاوینیها را در تأمین نهاده ها و امور زیربنایی و ارائه مشاوره های تخصصی در سطح زیاد و خیلی زیاد و در ارائه خدمات آموزشی نسبتاً زیاد ارزیابی کردند.
- مجردی و همکاران(۱۳۹۱) با استفاده از روش تحلیل عاملی، عوامل تأثیر گذار بر موفقیت تعاوینیها را در قالب ۸ عامل هماهنگی آموزشی، حرفه ای، اقتصادی، حمایتی، سازمانی، اجتماعی، ارتباطی، رسانه ای و بازاریابی دسته بندی کردند. این عوامل در مجموع ۶۸/۳۳ درصد از تغییرات واریانس متغیر موفقیت تعاوینیها را تبیین کردند.
- نکویی نائینی و محمدی(۱۳۹۰) بیان می کنند رابطه بالایی بین متغیر مشارکت اعضاء و متغیر موفقیت وجود دارد و لذا تأثیر مشارکت اعضاء در موفقیت تعاوینیها کاملاً بارز است.
- امینی و رمضانی(۱۳۸۵)، در پژوهش خود به این نتیجه رسیدند که در ایران شرکتهای تعاملی عموماً عملکرد چندان موفقی نداشته اند. بر اساس این پژوهش ها، نگرش اعضاء نسبت به تعاون، شناخت اعضا از اصول تعاون و آگاهی و مشارکت و آموزش اعضاء در افزایش کارایی و بهبود عملکرد تعاوینیها نقش مهم و مثبتی داشته اند.

تعاونی های تولیدی در استان کرمانشاه

همانگونه که جدول ۱ نشان می دهد بر اساس اطلاعات موجود تا پایان شهریور ۱۳۹۸ مجموعاً ۲۳۶۰ تعاونی تولیدی در استان کرمانشاه در بخش های تولیدی (صنعت و معدن و کشاورزی) تشکیل و به ثبت رسیده است که تعداد ۱۴۳۰ مورد از این تعاونی ها فعال و مابقی آنها غیرفعال و یا به دلایل متفاوتی تعطیل شده اند (اداره کل تعاون، کار و رفاه اجتماعی استان کرمانشاه، ۱۳۹۸).

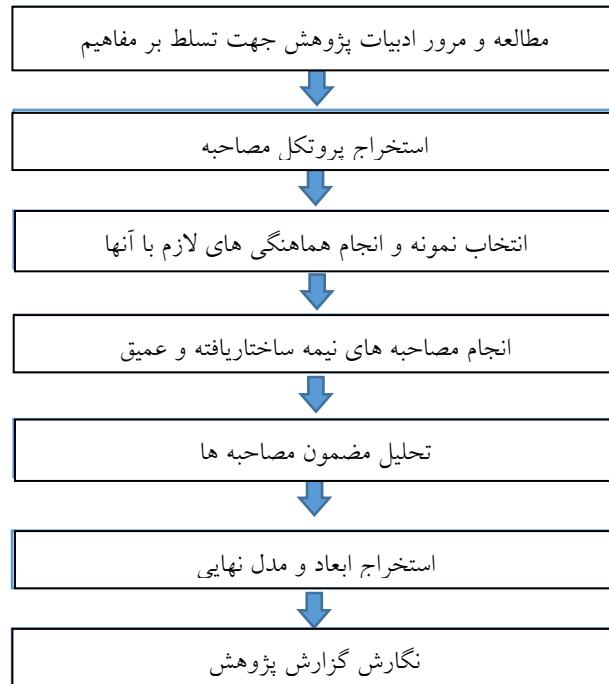
جدول ۱: تعداد کل شرکتهای تعاملی تولیدی فعال و غیر فعال استان کرمانشاه

شهرستان	کل تعاونی	تعداد کل اعضاء مرد	تعداد کل اعضاء زن	تعداد فعال	تعداد های تعاملی	تعداد کل تعاوینی های غیر فعال	تعداد کل تعاوینی های فعال	اشتغالزایی غیر فعال
کرمانشاه	662	7697	4484	2978	329	3451	333	5488
اسلام آباد	239	2661	1889	733	231	3177	8	171
پاوه	110	2891	2701	593	27	725	83	1571
ثلاث باباجانی	23	512	484	21	22	561	2	7
جوانرود	51	653	566	81	45	428	6	58
دالاهو	90	2095	1743	352	50	756	40	1467
روانسر	111	1435	1040	395	44	502	65	819
سرپل ذهاب	158	3150	2577	573	60	721	98	1490
سنقر	187	2317	1590	712	141	1175	46	4723
صحنه	168	2146	1553	546	97	1375	71	694
قصرشیرین	110	1338	724	614	55	722	55	1014
کنگاور	165	1686	1168	518	145	1264	20	155
گیلانغرب	142	1916	1462	484	103	1025	39	426
هرسین	144	1483	992	491	81	661	63	657
مجموع	2360	31980	22973	9091	1430	16543	929	18740

مأخذ: اداره کل تعاون، کار و رفاه اجتماعی استان کرمانشاه، ۱۳۹۸

روش شناسی پژوهش

این پژوهش بر اساس گام‌های پیاز پژوهش (ساندرز و همکاران^۱، ۲۰۰۹) از مبنای فلسفی تفسیری، رویکرد استقرایی، روش انجام کیفی، استراتژی مطالعه موردی و ابزار مصاحبه تعیین می‌کند. همچنین از تکنیک تحلیل مضمون برای تحلیل نتایج داده‌های حاصل از مصاحبه‌ها استفاده شده است. مراحل اجرایی پژوهش نیز به شرح شکل شماره ۱ می‌باشد.



شکل ۱: مراحل انجام پژوهش

پایایی کدگذاری پژوهش

در پژوهش حاضر، از روش توافقی درون موضوعی (پایایی بین دو کدگذار) برای محاسبه پایایی تحلیل و کدگذاری مصاحبه‌ها، استفاده شد. برای محاسبه پایایی از طریق روش توافق دو کدگذار (ارزیاب)، از یک دانشجوی دکتری، که بر موضوع این تحقیق اشراف داشتند درخواست شد تا به عنوان همکار پژوهش (کدگذار) در این پژوهش مشارکت کند؛ سپس محقق به همراه این همکار پژوهش، تعداد ۳ مصاحبه را کدگذاری کرده و درصد توافق درون موضوعی که به عنوان شاخص پایایی تحقیق به کار می‌رود با استفاده از فرمول زیر محاسبه شد. جدول ۲ محاسبه پایایی بین دو کدگذار را نشان می‌دهد.

$$\text{درصد توافق درون موضوعی} = \frac{\text{تعداد توافقات}}{\text{تعداد کل کدها}} \times 100$$

جدول ۲: محاسبه پایایی بین دو کدگذار

ردیف	کد مصاحبه	تعداد کدها	تعداد توافقات	درصد توافق
.۱	P2	۲۳	۱۰	۸۷
.۲	P6	۳۰	۱۱	۷۳
.۳	P11	۲۲	۹	۸۱
جمع			۷۵	۸۰

¹saunder et al

همان‌طور که از جدول شماره ۲ پیداست پایایی بین دو کدگذار ۸۰ درصد می‌باشد که چون از ۶۰ درصد (کولا^۱، ۱۹۹۶) بیشتر است قابلیت اعتماد کدگذاری تائید می‌شود.

جامعه آماری و نمونه گیری پژوهش

جامعه آماری این پژوهش شامل متخصصین دانشگاهی، کارشناسان بخش تعاون اداره کل تعاون، کار و رفاه اجتماعی استان کرمانشاه و تعدادی از مدیران شرکت‌های تعاونی تولیدی استان کرمانشاه هستند. از آنجایی که با توجه به موضوع پژوهش، افرادی باید برای مصاحبه انتخاب گردند که اطلاعات غنی و کافی از مبحث عوامل موفقیت تعاونی‌های تولیدی داشته باشند، معیار قضاوتی بودن انتخاب نمونه پژوهش، با توجه به نیروهای متخصص، کارشناسان و مدیران تعاونی‌های تولیدی در استان و تشخیص پژوهشگران، سابقه مرتبط با مبحث تعاونی‌های تولیدی می‌باشد. بر این اساس ۱۲ نفر از بین جامعه آماری برای مصاحبه انتخاب شدند. البته اشباع نظری در مصاحبه ۹ حاصل شد.

فرآیند تحلیل داده‌ها

فرآیند انجام تحلیل داده، شامل مراحل زیر است:

(۱) آماده‌سازی داده‌ها: در این قسمت، داده‌های حاصل از مصاحبه، تایپ و پیاده‌سازی شد. پس از پیاده‌سازی به هریک از مصاحبه‌ها یک کد مصاحبه داده شد.

(۲) آشنا شدن با داده‌ها: در این مرحله، مصاحبه‌ها مکرر خوانده شد و مطالب مرتبط و موردعلاقه محقق که در حقیقت پاسخ به سؤال اصلی پژوهش است مشخص گردید. در طول مصاحبه برای جمع‌آوری داده‌ها به علل مختلفی ممکن است مطالبی بیان شود که در تحلیل نهایی کمکی نکند یا لازم نباشد. مثلاً در حین مصاحبه ممکن است مصاحبه‌شونده خاطره‌ای بگوید که به اصل موضوع پژوهش ارتباط چندانی ندارد ولی به خاطر حفظ فضای مثبت و صمیمیت تذکری به وی داده نشود. یا ممکن است بحث مقداری به اصطلاح شاخه به شاخه شود و تا این بحث به موضوع اصلی برگردد مقداری صحبت‌های بی‌ارتباط با موضوع اصلی انجام شود و علی نظری این موارد. به همین دلیل در بازنگری اولیه متن‌های پیاده شده مطالب زائد حذف گردید و جملات مرتبط با اصل موضوع تحت عنوان «جملات کلیدی» مشخص گردیدند.

(۳) کدگذاری: همان‌طور که گفته شد کدگذاری در تکنیک شبکه مضماین شامل دو بخش بخش مضماین پایه، مضماین اصلی می‌باشد.

(۴-۱) مضماین پایه: همان‌طور که بیان شدن، مضمون پایه نزدیک‌ترین مضمون به داده‌ها می‌باشد و به همین دلیل کمترین سطح انتزاع را دارند. بخشی از مضماین پایه پژوهش حاضر به شرح جدول شماره ۳ می‌باشد.

جدول ۳: بخشی از مضماین پایه پژوهش

مضاین فرعی پایه	متن	مصاحبه شونده
استفاده از تسهیلات و اعتبارات دولتی	من همیشه سعی می‌کنم برای اینکه بتوانم تعاونی رو به نحو احسن مدیریت کنم با بانک‌ها برای اخذ وام صحبت می‌کنم.	مدیر تعاونی
بهره بردن از تجارت تعاونی‌های دیگر	به نظرم تعاونی‌ها باید از تعاونی‌های موفق الگو بگیرند و از تجارب آن‌ها استفاده کنند.	متخصص
وجود روحیه انعطاف‌پذیر در کار	تعاونی‌ها اگر به صورت کاملاً خشک و بسته فعالیت کنند باعث عدم توسعه و موفقیت خود در مسیر تولید هستند پس باید بتوانند روحیه انعطاف‌پذیری را در خود بپرورانند.	متخصص
اعتقاد به کارگروهی	به عنوان کسی که مدیر تعاونی هستم همیشه این احساس در من به وجود اومده که	مدیر

¹. Kvale

		زمانی که کار گروهی انجام می‌دادیم موفق تر بودیم.	تعاونی
تحصیلات مدیر عامل		در تعاضنی‌های موفق مدیران از تحصیلات مرتبط و عالیه برخوردار بوده‌اند.	کارشناس تعاضنی
سازماندهی مناسب اعضاء		تعاضنی‌هایی که موفق بوده اند همیشه یک ساختار مناسبی طراحی کرده اند و براساس آن پیش رفته اند، بر اساس تجربیات حاصل شده، یکی از شاخص‌های موفقیت هر تعاضنی ساختار و ساماندهی مناسب می‌باشد.	کارشناس تعاضنی
اعتقاد و باور اعضاء به فلسفه تعاضن		اینکه این ذهنیت در درکارکنان ایجاد کنیم که تعاضن یعنی همکاری بسیار سخت است ولی اعضای ما این کار را انجام می‌دهند و فلسفه تعاضن را درک کرده‌اند.	مدیر تعاضنی
تمایل به ارتقاء دانش کاری		تمام تلاش خودم رابه کار می‌گیرم که در زمینه تولید محصولات مورد نظر دانش آن محصول را به کارکنان انتقال دهم که البته این انگیزه و تمایل رو در اعضای تعاضنی دیدم.	مدیر
مهارت و تخصص مدیر		در موقعی که تعاضنی دچار سردرگمی می‌شود توانایی تخصصی و دانشی مدیر تعاضنی خیلی گره‌گشا خواهد بود.	کارشناس تعاضنی
بازاریابی مناسب محصولات		برای اینکه بتوانم در کارم موفق باشم باید بتوانم محصولات خود را بفروشم که برای اینکار باید بازار هدف مناسبی داشته باشم.	مدیر تعاضنی
انگیزه برای کار تولیدی		کارکنان شرکت من برای انجام کارهای شرکت تعاضنی شوق و علاقه زیادی دارند	مدیر تعاضنی
مشارکت فعال اعضاء در تعاضنی		زمانی که در انجام کارها همه اعضا باهم کار می‌کنیم و از خرد جمعی استفاده می‌کنیم نتایج مطلوبتری به دست می‌آید	مدیر تعاضنی
ارتباط مناسب بین تولید و بازاریابی		تعاضنی‌ها باید بتوانند کالاهای تولید شده خود را به فروش برسانند. یکی از راهکارهای فروش تولیدات، تبلیغات مناسب و پیاداکردن بازار است.	کارشناس تعاضنی
کمک و اطلاع رسانی		هر واحد تعاضنی تولیدی باید در راستای تولید محصول مورد نظر خود، تبلیغات و اطلاع رسانی است که باعث می‌شود هم بازار هدف مناسبی داشته باشد و هم متخصصین بیشتری را جذب خود کند.	متخصص
بهره مندی از دوره های آموزشی مهارت های ارتباطی		از مواردی که در درون واحد سازمانی مورد غفلت واقع می‌شود توجه به رفتارهای بین آدمهای است که این نیاز به دوره‌ها و کارگاه‌های آموزشی برای تقویت روابط انسانی و مهارت اجتماعی بین کارکنان دارد.	متخصص
مشارکت اقتصادی اعضاء		تعاضنی‌ها به منظور اینکه بتوانند موفقتر باشند از افراد اقتصادی در هیئت مدیره خود استفاده کنند.	کارشناس تعاضنی
وجود روحیه کار آفرینی		تعاضنی‌هایی تولیدی باید بتوانند به تقویت روحیه کارآفرینی در بین کارکنان خود بپردازند و این روحیه را درونی کنند.	کارشناس تعاضنی
اقتدار مدیر عامل		وجود روحیه تیمی و همکاری در بین اعضاء از اهمیت خاصی برخوردار است ولی طوری نیاشد که مدیر از اقتدار لازم برخوردار نیاشد و تعاضنی دچار هرج و مرج شود.	مدیر تعاضنی
ثبت بازار و نوسانات نرخ ارز		با توجه به نوساناتی که در بازار وجود دارد برای انجام امور تعاضنی همواره دچار تردید هستیم و این بالا و پایین شدن قیمت ارز بر روند تعاضنی خیلی تاثیر گذاشته است	مدیر تعاضنی
بهره مندی از دوره های آموزشی و نحوه همکاری		همیشه اعتقاد داشتم دوره‌های آموزشی و شرکت در جلسات آموزشی برای هر سازمانی موثر است که تعاضنی‌ها نیز از این قاعده مستثنای نیستند، چگونگی شکل گیری همکاری و همیاری را در همین دوره‌ها نیز می‌توان آموزش داد.	متخصص
احترام به نظر همدیگر		در جلسات کارکنان برای نظر سایر اعضاء احترام خاصی قائل هستند که از نظر من این باعث می‌شود که بین اعضاء همدلی به وجود بیاید.	مدیر تعاضنی

ایجاد روحیه همکاری بین اعضاء	یکی از اهداف ما در تعاوونی این است که اعضاء را به کار تیمی تشویق می‌کنیم و از آن‌ها می‌خواهیم که کارها را به صورت تیمی انجام دهند.	مدیر تعاوونی
امکان استفاده از تجهیزات و ماشین آلات مدرن جهت ارتقاء کیفیت محصول	واحدهای تولیدی باید با تغییرات محیطی و شرایط به ارتقاء محصولات خود بیفزایند که این افزایش کیفیت ناشی از استفاده از تجهیزات و وسائل به روز نیز می‌باشد.	کارشناس تعاوونی
توانایی ریسک پذیری	انجام کارهای روتین و تکراری برای تعاوونی موفقیت به ارمنان نمی‌آورد، باید یک باور ایجاد کرد که بتوان از این حالت منفعل خارج شد بنظرم باید کارهای ریسکی انجام داد.	مدیر تعاوونی
پاسخ‌گویی مدیر به اعضاء تعاوونی	یک مدیر تعاوونی در قبال وظایقی که به او محول شده است باید پاسخگو باشد، و یکی از مسئولیت‌های مدیریت این است که در قبال اعضاء نیز پاسخگو باشد.	متخصص
آشنایی اعضاء با اصول تعاوونی	زمانی که اعضاء این باور را داشته باشند که یک تعاوونی تولیدی چه وظیفه و اصولی دارد راحتتر در ک درستی از تعاوونی دارند و قطعاً این آشنایی با اصول تعاوونی مسیر را برای تحقق اهداف تعاوونی هموارتر می‌کند.	متخصص
اهمیت به سرمایه‌گذاری بلندمدت	تعاوونی‌هایی که به قصد بلند مدت شروع به فعالیت می‌کنند از میزان موفقیت بیشتری برخوردارند.	کارشناس تعاوونی
میزان توانایی مدیریت تهدیدها و فرصت‌ها	زمانی عوامل محیطی که یک واحد تعاوونی را تهدید می‌کند یک مدیر موفق و خلاق می‌تواند این عوامل تهدید کننده را به فرصت تبدیل کند و از شرایط پیش آمده استفاده کند.	کارشناس تعاوونی
شرکت در دوره‌های کارورزی	دوره‌های کارورزی که در اداره تعاؤن برگزار می‌شود می‌تواند موفقیت یک تعاوونی را افزایش دهد در این دوره‌ها، اصول و روش‌های موثر بر موفقیت تعاوونی‌های تولیدی بررسی می‌شود.	کارشناس تعاوونی
علاقة به کار تولیدی	این نکته را باید در نظر گرفت که خود اعضای تعاوونی باید به تولید کالای مورد نظر علاقه مند باشند، و روحیه چنین کاری را داشته باشند	متخصص
بهره مندی از دوره‌های آموزشی فنی	دوره‌هایی که ما برگزار می‌کنیم برای افزایش کارایی تعاوونی‌ها بسیار مفید است و موجب بهره وری بیشتر می‌شود.	کارشناس تعاوونی
تجربه قبلی مدیر	مدیری موفق است که بتواند نقاط ضعف و قوت مدیر قبل از خود را بررسی کند تا از دوباره کاری جلوگیری کند.	کارشناس تعاوونی
شرایط تحريم	شرایط اقتصادی فعلی کشور نیز بر واحدهای تولیدی اثرگذار است و ممکن است در این مسیر موانعی از جمله تحريم‌ها وجود داشته باشد که بر موفقیت یک واحد تولیدی بی‌تأثیر نیست.	متخصص
اطلاع رسانی در رابطه با تکنولوژی‌ها و نوآوری‌ها	شرکت در کارگاه‌ها و سمینارهای آموزشی واحدهای تولیدی را با جدیدترین متدهای روش‌های نوین در زمینه تولید محصولات آشنا خواهد کرد که این نوآوری می‌تواند یک تعاوونی را به برنز تبدیل کند.	متخصص
توجه به نظرات جامعه	یک واحد تعاوونی نمی‌تواند بدون توجه به نیازهای جامعه به فعالیت بپردازد و باید شرایط جامعه را در نظر بگیرد.	کارشناس تعاوونی
توانایی ابتکار و نوآوری	در زمانی که واحد تعاوونی بتواند روش‌های جدید و مبتکرانه را استفاده کند و یک نوع نوآوری را به وجود آورد قطعاً به عنوان یک مزیت رقابتی می‌تواند از آن استفاده کند.	متخصص
اهمیت به توسعه منابع انسانی	کارکنان هر واحد باید همواره به روز باشند، به نیازهای آنان توجه شود، که این اهمیت توسعه منابع انسانی در سازمان را نشان می‌دهد.	متخصص
بهره مندی از دوره‌های آموزشی مهارت کارآفرینی	تعاونی‌هایی که از مهارت کارآفرینی یا در دوره‌های کارآفرینی اداره تعاؤن شرکت می‌کند موفق‌تر از تعاوونی‌هایی هستند که در این دوره‌ها شرکت نمی‌کنند.	کارشناس تعاوونی

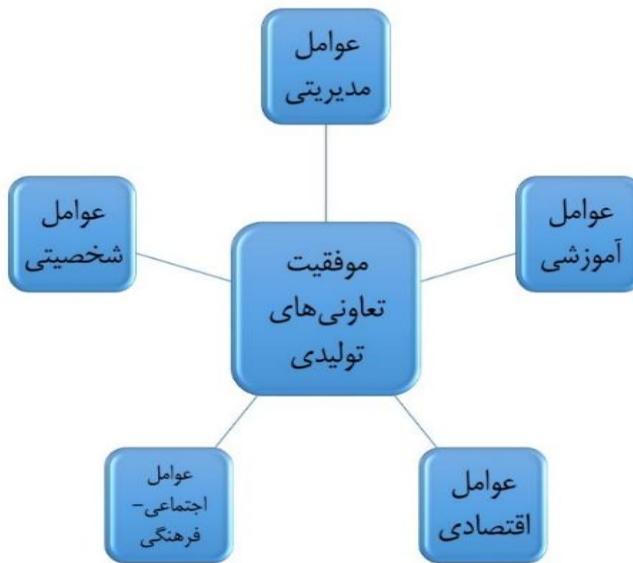
۲-۳) مضامین اصلی: در گام بعدی برای طی کردن مسیر استقراری تکنیک تحلیل مضامون و دست یافتن به فهم بهتری از ۳۸ مضامون پایه بدست آمده، نیاز بود که این مضامین در دسته‌های قابل فهم‌تر تقسیم شوند. همانگونه که جدول ۴ نشان می‌دهد، پس از بررسی مجدد تمام مضامین پایه مشخص شد که می‌توان مضامین را به ۵ دسته عمده تقسیم بندی کرد. عوامل شخصیتی، عوامل مدیریتی، عوامل اقتصادی، عوامل فرهنگی - اجتماعی، عوامل آموزشی. به عنوان مثال وقتی بیان می‌شود: «یک مدیر تعاضی در قبال وظایقی که به او محول شده است باید پاسخگو باشد، و یکی از مسئولیت‌های مدیریت این است که در قبال اعضاء نیز پاسخگو باشد.» این امر که با کد پاسخ‌گویی مدیر به اعضاء تعاضی مشخص شد حاکی از یک سری عوامل مدیریتی است که باید انجام بگیرد تا تعاضی‌ها موفق باشند. از سوی دیگر برخی از کدها، حاکی از عوامل آموزشی است که باعث افزایش موفقیت تعاضی‌های تولیدی می‌شود که مصاحبه شوندگان در گزاره‌های خود به بهره مندی از دوره‌های آموزشی فنی اشاره کرده‌اند، به عنوان مثال وقتی گفته می‌شود: "دوره‌هایی که ما برگزار می‌کنیم برای افزایش کارایی تعاضی‌ها بسیار مفید است و موجب بهره وری بیشتر می‌شود".

جدول ۴: مضامین اصلی پژوهش

مضامین اصلی	مضامین پایه
عوامل شخصیتی	علاقه به کار و انگیزه برای کار تولیدی
	وجود روحیه انعطاف پذیری در کار
	وجود روحیه کار آفرینی
	توانایی ریسک پذیری
	توانایی ابتکار و نوآوری
	احترام به نظر همیگر و اعتقاد به کارگروهی
عوامل مدیریتی	تحصیلات و اقتدار مدیر عامل
	مهارت و تخصص مدیر و تجربه قبلی مدیر
	پاسخ‌گویی مدیر به اعضاء تعاضی
	اهمیت به توسعه منابع انسانی
	میزان توانایی مدیریت تهدیدها و فرصت‌ها
	سازماندهی مناسب اعضاء
	ارتباط مناسب بین تولید و بازاریابی
عوامل اقتصادی	توجه به نظرات جامعه
	مشارکت اقتصادی اعضاء
	استفاده از تسهیلات و اعتبارات دولتی
	بازاریابی مناسب محصولات
	اهمیت به سرمایه‌گذاری بلندمدت
عوامل فرهنگی - اجتماعی	ثبات بازار و نوسانات نرخ ارز و شرایط تحریریم
	امکان استفاده از تجهیزات و ماشین آلات مدرن جهت ارتقاء کیفیت محصول
	آشنایی اعضاء با اصول تعاضی
	بهره بردن از تجربه تعاضی‌های دیگر
	اعتقاد و باور اعضاء به فلسفه تعاضی
	مشارکت فعال اعضاء در تعاضی
	ایجاد روحیه همکاری بین اعضاء
	بهره مندی از دوره‌های آموزشی فنی
	نحوه‌ی همکاری اعضاء

عوامل آموزشی	تمایل به ارتقاء دانش کاری کمک و اطلاع رسانی و شرکت در دوره های کارآورزی اطلاع رسانی در رابطه با تکنولوژی ها و نوآوری ها بهره مندی از دوره های آموزشی مهارت های کارآفرینی بهره مندی از دوره های آموزشی مهارت های ارتباطی
--------------	---

با توجه به جداول مصاحبه ها و کدگزاری های انجام شده در زمینه شناسایی عوامل مؤثر بر موفقیت تعاوونی های تولیدی مدل نهایی پژوهش در قالب شکل شماره ۲ خواهد بود.



شکل ۲: مدل نهایی پژوهش

بحث و نتیجه گیری

تعاونی ها نشانه ای از عزم انسان ها در برخورد اصولی و مبتنی بر اراده هی جمعی با شکل های اقتصادی - اجتماعی در جامعه بوده است و بزرگ ترین و مؤثر ترین نظام تأمین کننده منافعی هستند که می توان در مقابل سیستم عدم تحرک و جمود ارائه نمود. تعاوون معتقد و مروج این نظر است که دولت باید بر رفتار و فعالیت شرکت های تعاوونی در حوزه های اقتصادی و اجتماعی نظارت نماید تا در امر تولید ثروت و رفع نیازمندی های اقتصادی اعضاء و رعایت حقوق اعضاء با در نظر گرفتن میزان سهام عدالت و انصاف به نحو احسن رعایت گردد. هدف پژوهش حاضر شناسایی عوامل مؤثر بر موفقیت تعاوونی های تولیدی در سطح استان کرمانشاه بود که نتایج تجزیه و تحلیل یافته های داده های حاصل از مصاحبه ها نشان داد پنج عامل آموزشی، اقتصادی، شخصیتی، فرهنگی - اجتماعی و مدیریتی به عنوان عوامل مؤثر بر موفقیت فعالیت شرکت های تعاوونی تولیدی استان کرمانشاه شناسایی شدند. تعاوونی ها با حضور در کارگاه ها و سمینار های آموزشی می توانند از دانش روز موردنظر آگاهی یابند که نشان از اهمیت به آموزش در تعاوونی موردنظر است. این نتایج با یافته های صمد آقایی (۱۳۷۸) در رابطه با فراهم نمودن آموزش های لازم در زمینه کارآفرینی برای کارکنان؛ مراد نژادی و همکاران (۱۳۸۷) در رابطه با فراهم نمودن اطلاعات در مورد بازارهای داخلی و جهانی؛ امینی و همکاران (۱۳۸۵) در رابطه با تأثیر آموزش بر مشارکت اعضاء در افزایش میزان سرمایه؛ با مطالعات امینی و همکاران (۱۳۸۵) در رابطه با تأثیر آموزش بر افزایش مشارکت اعضاء؛ یافته های امینی و همکاران (۱۳۸۵) مبنی بر بالا بردن تخصص هیئت های مدیریه و مدیران عامل از طریق آموزش؛ نتایج تحقیق مراد نژادی و همکاران (۱۳۸۷) در رابطه با

فراهم بودن خدمات مشاوره‌ای در امور تولید محصولات؛ یافته سیلوارا جو (۱۳۸۶) مبنی بر تأثیر مثبت آموزش بر افزایش انگیزه و علاقه؛ نتایج تحقیق گرو دتز و همکاران (۱۹۸۷) مبنی بر نیاز به آموزش اطلاعات و مهارت‌های مورد نیاز در رابطه با بازاریابی محصولات؛ با مطالعات نارایان (۱۹۹۵) در رابطه با افزایش مهارت‌ها و آگاهی‌های گروه‌ها در رابطه با مشارکت آن‌ها در مدیریت و نیز با مطالعات گروندز و همکاران (۱۹۸۷) مبنی بر نیاز به آموزش اطلاعات و مهارت‌های مورد نیاز در رابطه با مدیریت شغلی و تأثیر آن‌ها بر موفقیت تعاوی همخوانی دارد. روابط و محاسبات گویای آن است که عوامل آموزشی بالاترین اثر مستقیم و غیرمستقیم را بر موفقیت تعاوی های تولیدی دارند.

درباره عامل اقتصادی نیز با توجه به تنگناهای موجود در جامعه می‌توان چنین بیان کرد تعاوی موفق‌تر است که بتواند شرایط موجود را بهتر درک کرده و بر اساس شرایط موجود اقتصادی گام بردارد که این نتیجه با یافته‌های ایرانی امینی (۱۳۸۵)، شعبان علی فمی و همکاران (۱۳۸۵)، نیورو و کومو (۲۰۰۵)، گابریل (۲۰۰۲)، مقیمی (۱۳۷۹)، چاندراسیکیرا (۱۹۹۴) و هورندای و بانکر (۱۹۷۰) مطابقت دارد. نتایج‌گویای آن است که عوامل اقتصادی بر موفقیت تعاوی های تولیدی مؤثر می‌باشد.

همچنین از طریق ارتقاء عوامل شخصیتی در تعاوی ها تمایل به ارتقاء و توسعه منابع انسانی، توجه به نظرات جامعه، پاسخ‌گویی مدیر به اعضاء، مدیریت فرصت‌ها و تهدیدها ارتقاء می‌یابد و در نهایت سبب افزایش موفقیت تعاوی می‌گردد که این نتیجه با یافته‌های مرادنژادی و همکاران (۱۳۸۷)، شعبان علی فمی و همکاران (۱۳۸۵) و واتسون و همکاران (۱۹۹۸) در رابطه با ویژگی‌های کارآفرینانه و سازه‌های روان‌شناسخی کارآفرینان، یافته‌های مرادنژادی و همکاران (۱۳۸۷) و بروئیس و همکاران (۱۹۸۷) در رابطه با علاقه به کار، یافته‌های شعبان علی فمی و همکاران (۱۳۸۵)، رابرتسون و همکاران (۲۰۰۳)، بیور (۲۰۰۲) در رابطه با انگیزه و عوامل انگیزشی، با یافته‌های لامپکین و دیس (۱۹۹۶)، هورنژی و همکاران (۱۹۹۳) و سولمون و همکاران (۱۹۸۷) در رابطه با خلاقیت و نوآوری و پیشگام بودن در کارها و ابتکار و نوگرایی و با نتایج لامپکین و دیس (۱۹۹۶) و مقیمی (۱۳۷۹) در رابطه با روحیه خطرپذیری و ریسک‌پذیری، مؤثر بر موفقیت همسو می‌باشد.

عامل چهارم که بر موفقیت تعاوی های تولیدی اثرگذار بود عوامل فرهنگی - اجتماعی بودند که این یافته با مطالعات امینی و همکاران (۱۳۸۵)، شعبان علی فمی و همکاران (۱۳۸۵)، دیدی (۲۰۰۶)، هاردا (۲۰۰۳)، بیور (۲۰۰۲)، گابریل (۲۰۰۲) همسو بود. ارتقاء عوامل فرهنگی - اجتماعی در تعاوی ها سبب ارتقاء توانایی‌ها و مهارت‌های انعطاف‌پذیری و ریسک‌پذیری و افزایش علاقه و انگیزه به کار تولیدی می‌گردد و تأثیر آن از طریق افزایش تمایل مدیر به ارتقاء و توسعه منابع انسانی، توجه به نظرات جامعه، مدیریت فرصت‌ها و تهدیدهایست و در پی آن تأثیر بر افزایش تمایل اعضاء نسبت به مشارکت اقتصادی بیشتر، تمایل به سرمایه‌گذاری بلندمدت و کمک به بازاریابی مناسب محصولات و در نهایت بر موفقیت تعاوی مؤثر واقع می‌شود. نتایج تحقیقات اتحادیه کشاورزی استرالیا AAC (۱۹۹۸) ارتباط بین میزان مشارکت اعضاء با میزان اعتقاد به اصول تعامل، میزان فعالیت اجتماعی و تأثیرگذاری اعضاء و تأثیر آن‌ها بر موفقیت تعاوی را مورد تأیید قرار داده است. نتایج به دست آمده گویای آن است که عوامل فرهنگی- اجتماعی بر موفقیت تعاوی های تولیدی اثر دارند.

عوامل مدیریتی نیز به عنوان یکی از متغیرهای مهم در موفقیت تعاوی های تولیدی شناسایی شد که این نتایج با مطالعات بریم نژاد و شم آبادی (۱۳۸۹) در رابطه با تأثیر برنامه‌ریزی بازاریابی که مستلزم آگاهی و مدیریت فرصت‌ها و تهدیدهای آتی و پیش‌بینی شیوه‌ی مواجهه با آن‌هاست، با مطالعات غربی (۱۳۷۷) مبنی بر تبعیت اعضاء از مدیریت در تعاوی ها که بستگی تام به پاسخ‌گویی مدیر به آن‌ها دارد و نقش آن‌ها بر موفقیت تعاوی همسو است. روابط و محاسبات گویای آن است که عوامل مدیریتی نیز بعد از عوامل آموزشی، اقتصادی، عوامل فرهنگی - اجتماعی و عوامل شخصیتی اثر کلی بر موفقیت تعاوی های تولیدی را دارد.

با توجه به یافته‌های پژوهش و مشخص شدن نقش عوامل مدیریتی پیشنهاد می‌شود مدیر عامل تعاوی ها از میان افرادی با توانایی و مهارت‌های مدیریتی و مهارت‌ها و تجارب فنی انتخاب شوند. هم چنین در خصوص نقش عوامل اقتصادی، از آنجا که کمبود منابع مالی و سخت‌گیری بیش از اندازه بهمنظور استفاده از اعتبارات و تسهیلات بانکی، یکی از موانع گسترش و توسعه تعاوی ها و اهمیت به سرمایه‌گذاری بلندمدت می‌باشد، پیشنهاد می‌شود از سخت‌گیرهای موجود کاسته شود تا با دسترسی آسان‌تر به اعتبارات و تسهیلات بانکی ارزان قیمت، زمینه گسترش و توسعه تعاوی ها و در نتیجه پیشرفت و موفقیت بیشتر

حاصل گردد. همچنین توصیه می‌شود افزایش اعتقاد و باور اعضاء به فلسفه تعامل به منظور ایجاد روحیه همکاری بیشتر و افزایش مشارکت اعضاء، با برگزاری کارگاهها و کلاس‌های آموزشی عمومی و تخصصی مورد نیاز و معرفی تعاملاتی‌های موفق به عنوان نمونه‌های عینی و استفاده از تجربیات آن‌ها مورد توجه قرار گیرد. بر اساس نتایج حاصل از این پژوهش می‌توان پیشنهاد کرد که با افزایش ارتباط تعاملی‌ها با یکدیگر به منظور استفاده از دانش نظری و تجربیات مفید آنها در راستای افزایش توانایی، ابتکار و نوآوری و افزایش مهارت‌های خلاقیت و نوآوری، بستر لازم برای ارتقاء کیفیت محصولات تولیدی و توسعه تعاملاتی‌های تولیدی را فراهم ساخت.

منابع فارسی :

- واحد آمار اداره کل تعامل، کار و رفاه اجتماعی استان کرمانشاه، ۱۳۹۸
- امینی، امیرمظفر و رضایی، مسعود. (۱۳۸۵). بررسی عوامل موثر در موفقیت شرکت‌های تعاملی کشاورزان مرغداران گوشته اصفهان. *مجله علوم و فنون کشاورزی و منابع طبیعی*. سال دهم، شماره اول، ۱۲۱-۱۳۶.
- امینی، امیرمظفر و مسعود رمضانی (۱۳۸۵)، ارزیابی عوامل مؤثر در موفقیت شرکت‌های تعاملی مرغداران گوشته استان تهران، *فصلنامه اقتصاد کشاورزی و توسعه*، سال چهاردهم، شماره ۵۵، ۸۹-۶۹.
- آجیلی، عبدالعظیم (۱۳۸۵)، بررسی مسائل و مشکلات تعاملی‌های زنان و ارائه راههای ارتقاء کمی و کیفی آنها، وزارت تعامل، اداره کل تعامل استان خوزستان.
- بابا زاده، عزیز (۱۳۸۶)، بررسی امکان تشکیل و توسعه شرکت‌های تعاملی بازار یابی محصولات. ۱۸۰: ۷-۱۸. - کشاورزی در استان آذربایجان شرقی، *ماهنامه تعامل*، ۱۸۹.
- بربیم نژاد، ولی؛ شم آبادی، محمدمعلی (۱۳۸۹). بازاریابی محصولات کشاوری با تأکید بر نقش تعاملی‌ها. *انتشارات آذربیجان*.
- پیشرفت و توسعه تعاملی‌ها (۱۳۸۳)، معاونت تحقیقات، آموزش و ترویج، انتشارات پایگان، تهران.
- دلانگیزان سهراب (۱۳۸۵)، رهیافتی بر سیاستگذاری تعاملی‌های تولیدی، *ماهنامه تعامل*، ۱۸۱، ۲۹-۲۹.
- رنجبر، سعید و براعتلی منفردی راز (۱۳۸۶)، بررسی روش‌های آموزشی و ترویجی بخش تعامل وارانه راهکارها. *ماهنامه تعامل*، ۱۹۰، ۱۱۰-۱۱۹.
- سیلوارجو، آر. (۱۳۸۶). بی تفاوتی اعضا و عوامل وثر بر عدم مشارکت آن‌ها در فعالیت تعاملی. *ماهنامه تعامل*، بهمن، شماره ۱۷۳.
- شعبان‌علی فمی، حسین و همکاران (۱۳۸۵)، شناخت و تحلیل سازه‌های موفقیت شرکت‌های تعاملی. زنان در ایران، نشر به مطالعات زنان، سال ۴، شماره ۲، ص ۸۹ تا ۱۰۹.
- غربی، علی (۱۳۷۷). *صیادان و ماهیگیری مسئولانه*. مجموعه مقالات کنفرانس ملی شیلات ایران. تهران: شرکت شیلات ایران.
- کوهی، کمال (۱۳۸۵)، بررسی آسیب شناسی توسعه تعاملی‌ها در سطح استان آذربایجان شرقی، وزارت تعامل، اداره کل تعامل استان آذربایجان شرقی.
- مرادنژادی، همایون؛ ابرواني، هوشنگ؛ سعبان‌علی قمی؛ حسین، حسینی، سیدمحمد و کافی، حسین. (۱۳۸۶). تحلیل سازه‌های موثر بر توسعه کارآفرینی در واحدهای تولیدی گلخانه‌ای در ایران. *علوم کشاورزی ایران*، ۲(۲)، ۲۲۶-۲۱۹.
- وحید زاده، علیرضا (۱۳۸۳)، آسیب شناسی مدیریت در شرکت‌های تعاملی تولید صنعتی، *ماهنامه تعامل*، شماره ۱۵۹ آذر ماه ۱۳۸۳، ص ۶۳ الی ۶۴.

English sources

- 1) Adrian Jr, J. L., & Green, T. W. (2001). Agricultural cooperative managers and the business environment. *Journal of Agribusiness*, 19(345-2016-15197), 17-33.
- 2) Australian Agricultural Concil (AAC) (1988). *Working play on Agricultural Co-operative*. Agricultural Co-operative in Australia, SCA Technical Report Series, Canberra
- 3) Beaver, G. (2002). *Small business, entrepreneurship and enterprise development*. Pearson Education.
- 4) Bhuyan, S. (2000, December). Grower and manager issues in fruit and vegetable cooperatives. In *NCR-194 Annual Meeting*, December (Vol. 13, p. 2000).

- 5) Bhuyan, S., & Olson, F. E. (1998). *Potential role of non-agricultural cooperatives in rural development: A report on focus group studies conducted in rural North Dakota* (No. 1189-2016-94250).
- 6) Bruynis, C. L., Goldsmith, P. D., Hahn, D. E., & Taylor, W. J. (2000). Key success factors for emerging agricultural marketing cooperatives. *Journal of Cooperatives*, 16(1142-2016-92757), 14-24.
- 7) Bruynis, C. L., Goldsmith, P. D., Hahn, D. E., & Taylor, W. J. (2000). Key success factors for emerging agricultural marketing cooperatives. *Journal of Cooperatives*, 16(1142-2016-92757), 14-24.
- 8) Chandrasekera, C. H. M. T. (1994). Fishery cooperatives in Asian countries.
- 9) Didi, B. (2004). Short communication fishing cooperatives participation in managing near shore resources: The case in Capiz, Central Philippines. *Fisheries Research*, 67(1), 81-91.
- 10) Didi, B. (2006). *Short communication fishing cooperatives participationin managing nearshore resources: The case in Capiz central Philippines,Iloilo City*. Fisheries Research 67 (2004). Pp: 81ñ91
- 11) Gabriel, S. J. (2002). Belize Rural Woman's Association Revolving Loan Fund and Women's Cooperatives.
- 12) Hornaday, J. A., & Bunker, C. S. (1970). The nature of the entrepreneur. *Personnel psychology*, 23(1), 47-54.
- 13) Hornsby, J. S., Naffziger, D. W., Kuratko, D. F., &Montagno, R. V. (1993). An interactive model of the corporate entrepreneurship process. *Entrepreneurship Theory and Practice*, 17(2), 29-37.
- 14) Kvale, S. (1996). *Interviews: An introduction to qualitative research interviewing*. Sage.
- 15) Lumpkin, G. T., &Dess, G. G. (1996). Clarifying the entrepreneurial orientation construct and linking it to performance. *Academy of management Review*, 21(1), 135-172.
- 16) Narayan, D. (1995). ``The contribution of people's participation: evidence from 121 rural water supply projects", The World Bank, Washington, DC.
- 17) Nyoro, J. K., &Komo, I. (2005). An analysis of success, failure and demand factors of agricultural cooperatives in Kenya. *Policy Brief paper, Strategies and analysis for growth and access*.
- 18) Russo, C., Weatherspoon, D., Peterson, C., &Sabbatini, M. (2000). Effects of managers' power on capital structure: a study of Italian agricultural cooperatives. *The International Food and Agribusiness Management Review*, 3(1), 27-39.
- 19) Shaver, K. G., & Scott, L. R. (1992). Person, process, choice: The psychology of new venture creation. *Entrepreneurship theory and practice*, 16(2), 23-46.
- 20) Solomon, G. T., & Fernald Jr, L. W. (1991). Trends in small business management and entrepreneurship education in the United States. *Entrepreneurship theory and practice*, 15(3), 25-40.
- 21) Watson, K., Hogarth-Scott, S., & Wilson, N. (1998). Small business start-ups: success factors and support implications. *International Journal of Entrepreneurial Behavior & Research*, 4(3), 217-238.

Studying and identifying the effective factors on the success of productive cooperatives companies in Kermanshah province

Jalal Olfati¹, Hassan Rangriz², keiomarsAhmadi³, BizhanRezaei⁴

Abstract

The purpose of this research is to study and identify the factors influencing the success of productive cooperatives companies in Kermanshah province. This research follows a qualitative methodology and the subjects of the study are university specialists who have a close relationship with cooperatives sector, as well as specialists in cooperatives, labor and social welfare office along with some of the managers of cooperatives companies in Kermanshah. The sampling was purposeful and 9 people were selected as the population of the study. To collect data, interview was used and to analyze it theme analysis was carried out. The results of the analysis revealed that the effective factors on the success of productive cooperative companies in Kermanshah were personal, managerial, economic, social-cultural and educational. The researcher suggests that the managing directors of the companies should be chosen from among people with managing abilities and technical skills and experience. Based on the findings of the research and identification of the role of economic factors, the shortage of financial resources and the difficulty to use bank credits and facilities, are among the obstacles in developing cooperatives and emphasizing long term and productive investment

Keywords: Productive Cooperatives, Cooperatives Success, Personal Analysis, Kermanshah Province

1. Doctoral student of governmental management, faculty of human science, Islamic Azad University Sanandaj branch, Sanandaj, Iran,

2. Associate professor of human science and business management, management faculty, Kharazmi university, Tehran, Iran.

*Corresponding Author

E-mail: rangriz@knu.ac.ir

3. Assistant professor, governmental management, Islamic Azad University Sanandaj branch, Sanandaj, Iran.

4. Assistant professor of management and entrepreneurship ,facility of social sciences razi University, Kermanshah, Iran.